

04 Haziran 2014
İstanbul

Tamamlayıcı sağlık ürünümüzün satış süreci başlamadan önce, sağlık branşı satış ekibimiz için Devrim Ersöz'den "Nöro Satış Teknikleri" eğitimi aldık. Eğitim öncesinde yaptığımız ihtiyaç analizi toplantılarında, tasarım öncesi saha ziyaretlerinde, eğitim süresince, eğitim sonrası takip süreçlerinde sıkça bir arada olduk. Devrim Bey'in çözümcü yaklaşımı, bir eğitmen olarak konuya hakimiyeti ve ölçme-değerlendirme süreçlerindeki rasyonelliği bize son derece olumlu deneyimler yaşattı. Sağlık satış ekibimizden ve branş yöneticilerinden aldığımız olumlu geribildirimler ve gözlemlediğimiz motivasyon artışı, İnsan Kaynakları olarak bizi çok mutlu etti.

Önümüzdeki süreçlerde, ihtiyaçlarımız doğrultusunda Devrim Bey ve Academic Trend ile tekrar işbirliği yapmaya devam edeceğiz.

Bilgen Baytekin Aşar
İnsan Kaynakları Yönetmeni
Eureko Sigorta

