

Atalante Sigorta'nın ilke edindiği, başarıyı mutlulukla yaratmak sloganını artık 'Mutlu Müşteri' sloganı ile birleştirme kararı alınan 2012 yılının Ekim ayında Academic Trend Danışmanlık Hizmetleri ile yollarımız keşti.

Sayın Devrim Ersöz şirketimizde yürüttüğü iki haftalık ön çalışmadan sonra Aralık ayında satış ekibimize vermiş olduğu 'Satışın Yeni Yüzü=Mutlu Müşteri' adlı eğitimi ile tam olarak beklentilerimizi karşılayan bir sunum ile satış ekibimizin karşısında yerini aldı. Yürütmüş olduğu bu eğitimin zor olan yanı satış ekibimizin eski alışkanlıklarını kırıp yeni bir satış modeli ile sıfırdan başlamalarını beklemektir. Konu hakkındaki tecrübeleri ve katılımcılara karşı olan olumlu tutumu ile bu zor görünen sürece kısa bir sürede satış ekibimizi adapte etti.

Mutlu Müşteri ilkemizi yansıtmak adına yürütmüş olduğu eğitim, hem yöneticilerimizden hemde satış danışmanlarımızdan aldığımız geri bildirimler neticesinde keyifli, başarılı ve verimli bir eğitim olduğunu dile getirebiliriz.

Eğitim sonrasında işini takip eden profesyonel bir danışmanlık hizmeti için öncelikle Sayın Devrim Ersöz' e ve çalışma arkadaşlarına teşekkür ederiz.

Mutlu ve başarılı çalışmalar dileriz.



Selim Arda Üçer

İnsan Kaynakları Müdürü

